

Πρόγραμμα

10η Ψηφιακή Ομιλία IG Live Talks

«M&A σε Εταιρείες Τεχνολογίας: Τι βλέπει ο αγοραστής που δεν βλέπει ο πωλητής»

Τετάρτη 25 Νοεμβρίου 2026 | 17:00 – 18:30

17:00 - 17:05 **Εισαγωγή**

Αλέξανδρος Καραλής, σύμβουλος Εξαγορών και Συγχωνεύσεων (M&A), με εξειδίκευση στον τεχνολογικό κλάδο. Δραστηριότητα στις περιοχές της SEE, DACH & MENA.

***Συντονισμός*:** *Αμαλία Γκουνέλα, Relationship Manager, Τομέας Τεχνολογίας & Ψηφιακού Μετασχηματισμού, ΣΕΒ*

Κύρια σημεία ομιλίας:

17:05 – 17:20 **Τι είναι το Tech M&A και γιατί διαφέρει από τις παραδοσιακές εξαγορές**

- Πώς λειτουργεί το M&A στον τεχνολογικό κλάδο;
- Ποια χαρακτηριστικά κάνουν μια εταιρεία τεχνολογίας ελκυστική για έναν αγοραστή;

17:20 – 17:35 **Τι βλέπει ο αγοραστής που δεν βλέπει ο ιδρυτής**

- Πώς αξιολογείται πραγματικά μια εταιρεία τεχνολογίας;
- Ποιον ρόλο παίζουν η τεχνολογία, η καινοτομία, η ομάδα, οι πελάτες, η ευρύτερη αγορά;
- Ποιες οι προοπτικές ανάπτυξης στην αποτίμησή της;



17:35 – 17:50 **Γιατί και πότε να πουλήσεις την εταιρεία τεχνολογίας σου**

- Πότε μια εξαγορά αποτελεί στρατηγική ευκαιρία ανάπτυξης;
- Πώς μπορεί ένας ιδρυτής να αναγνωρίσει την κατάλληλη στιγμή για την πώληση της επιχείρησής του;

17:50 – 18:05 **Πώληση εταιρείας τεχνολογίας – τέχνη όσο και τεχνική**

- Ποια είναι τα βασικά στάδια μιας επιτυχημένης εξαγοράς;
- Πώς προετοιμάζεται μια εταιρεία και ποια είναι τα συνηθέστερα λάθη που μπορούν να επηρεάσουν την έκβαση μιας συμφωνίας;

18:05 – 18:20 **Ο ρόλος του Tech M&A Advisor:**

- Πώς μπορεί ένας εξειδικευμένος σύμβουλος να συμβάλει στην αναζήτηση του κατάλληλου αγοραστή, στη μεγιστοποίηση της αξίας της εταιρείας και στην επιτυχή ολοκλήρωση μιας συμφωνίας;

18:20 – 18:30 **Συζήτηση με το κοινό και κλείσιμο**