



Ηλεκτρονικό Εργαστήριο
«Διεθνείς Εμπορικές Διαπραγματεύσεις: Μάθετε από τους ειδικούς»
Τετάρτη, 10 Φεβρουαρίου 2021 | 16:00

Σχέδιο προγράμματος

- 16:00 - 16:05 **Έναρξη**
Δρ. Γιώργος Ξηρογιάννης, Αναπληρωτής Γενικός Διευθυντής, ΣΕΒ
- 1^ο μέρος: Διαπραγματευτείτε με επιτυχία**
- 16:05 – 16:35 **Τεχνικές επιτυχούς διαπραγμάτευσης**
Έλενα Κολτσάκη, Διαπιστευμένη Διαμεσολαβήτρια, Adjunct Professor, ALBA Graduate Business School
- Να συμφωνήσει κανείς ή να μην συμφωνήσει;**
Πάνος Λώλος, Γενικός Διευθυντής του Τομέα Σωλήνων Χαλκού, ΕΛΒΑΛΧΑΛΚΟΡ Α.Ε.
- Συντονισμός:** Αμαλία Γκουνέλα, Senior Advisor ExportReady, ΣΕΒ
- Παρέμβαση**
- 16:35 – 16:45 **Η συμφωνία της Eurobank με τη DoValue: Μία σύνθετη συμφωνία που έγινε σε χρόνο ρεκόρ.**
Απόστολος Καζάκος, Γενικός Διευθυντής Στρατηγικής Ομίλου, Eurobank Α.Ε.
- 2^ο μέρος: Τί να αποφύγετε κατά τη διαπραγμάτευση**
- 16:45 – 17:25 **The art of the Greek Deal ☺**
Μάρκος Βερέμης, Executive Chairman, Upstream
- Διαπραγμάτευση στο Διεθνές Εμπόριο**
Πάυλος Πασχόπουλος, International Trading Director, Όμιλος TITAN
- Τριμερείς Διαπραγματεύσεις**
Χριστόφορος Μέξας, Εμπορικός Διευθυντής Αλουμίνιο, Αλουμίνα & Α΄ Ύλες, Τομέας Μεταλλουργίας, MYTILINEOS
- Συντονισμός:** Βίκυ Μακρυγιάννη, Senior Advisor ExportReady, ΣΕΒ
- 17:25 - 17:30 **Συμπεράσματα**