

## Βιογραφικά Ομιλητών Εργαστηρίου «Πωλήσεις σε Απαιτητικές Αγορές»

**Αλεξίου Χρήστος**  
**Διευθυντής Εξαγωγών, DUROSTICK S.A.**



Γεννημένος στο Μαρούσι Αττικής το 1967, από μαθητής ακόμη, ασχολήθηκε με το χώρο των πωλήσεων. Έχει σπουδάσει διοίκηση επιχειρήσεων και είναι κάτοχος μεταπτυχιακού στο διεθνές μάρκετινγκ, με εξειδίκευση στη

δια-πολιτισμική προσέγγιση και διαχείριση. Έχοντας διατελέσει ως στέλεχος ή εξωτερικός συνεργάτης σε μικρές και μεγάλες εταιρίες στην Ελλάδα και στο εξωτερικό, κατέχει σήμερα τη θέση του Δ/ντη Εξαγωγών στην εταιρία DUROSTICK ΑΕ, όπου βρίσκεται από το 2010.

Συνιδρυτής και CEO επί 5ετία, της ALS Hellas και της ALS Polska έως το μετασχηματισμό τους, με αντικείμενο την επαγγελματική και προσωπική κατάρτιση κι εξέλιξη με βάση τις αρχές της θεωρίας του Gardner, όντας κι ο ίδιος εκπαιδευτής ενηλίκων από το 1999. Παράλληλα, ίδρυσαν και λειτούργησαν επί 15ετία με τη σύζυγό του την αλυσίδα ΚΞΓ «ΕΨΙΛΟΝ» στην Αθήνα. Έχει επίσης συμμετοχή σε επαγγελματικούς και άλλους φορείς, τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό.

**Ανδριόπουλος Χάρης**  
**Exports Manager, ΓΙΩΤΗΣ Α.Ε.**



Ο Χάρης Ανδριόπουλος ξεκίνησε την καριέρα του το 1990 στην εταιρεία Marvo-Gillette ως Product Manager. Το 1991 μετακινήθηκε στην Kraft Jacobs Suchard ως Group Product Manager υπεύθυνος για όλα τα προϊόντα KRAFT.

Το 1996 ανέλαβε την θέση του Group Product Manager στην Friesland Campina, με ευθύνη το λανσάρισμα του NOYNOY FAMILY.

Το 1997 μετακινήθηκε στην Georgia Pacific Hellas (αργότερα SCA Hellas) με τα προϊόντα DELICA και DEMAKUP, στην θέση του Marketing Manager, και το 2003 προήχθη σε Εμπορικό Διευθυντή για Ελλάδα και Κύπρο, όπου και παρέμεινε στην ίδια θέση μέχρι τον Ιούλιο του 2013.

Τον Νοέμβριο του 2013 μετακινήθηκε στην εταιρεία ΓΙΩΤΗΣ ΑΕ, ως Area Exports Manager και από τον Νοέμβριο του 2016 μέχρι σήμερα έχει αναλάβει την θέση του Exports Manager.

Έχει σπουδάσει Οικονομικά στην ΑΣΟΕΕ (ΟΠΑ), και έχει κάνει μεταπτυχιακές σπουδές (MBA), με υποτροφία στο Kansas State University στην Αμερική.

**Βάθης Κωνσταντίνος**  
**Διευθυντής Επιχειρηματικής Ανάπτυξης, ASPROFOS**



Ο κ. Κωνσταντίνος Βάθης είναι διπλωματούχος Χημικός Μηχανικός της Πολυτεχνικής Σχολής του Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης.

Εργάζεται επί 35 έτη στην ΑΣΠΡΟΦΟΣ ΑΕ, κατά τη διάρκεια των οποίων έχει διατελέσει διευθυντικό στέλεχος στους τομείς της Διοικητικής Μέριμνας, της Διαχείρισης Ποιότητας, όπου είναι πιστοποιημένος επιθεωρητής, της Διαχείρισης Έργων και της Οικονομικής Λειτουργίας, ενώ σήμερα κατέχει τη θέση του Διευθυντή Επιχειρηματικής Ανάπτυξης της Εταιρείας.

## **Γαλάνης Βασίλειος**

### **Διευθυντής Πωλήσεων κ Μάρκετινγκ, Σωληνουργεία Κορίνθου**



Ο κ. Βασίλειος Γαλάνης είναι Διευθυντής Πωλήσεων κ Μάρκετινγκ στη Σωληνουργεία Κορίνθου στην οποία εργάζεται από το 2013.

Είναι πτυχιούχος Μηχανολόγος Μηχανικός απόφοιτος του Εθνικού Μετσόβιου Πολυτεχνείου και με μεταπτυχιακές σπουδές MBA από το Διαπανεπιστημιακό Πρόγραμμα Μεταπτυχιακών Σπουδών στη Διοίκηση Επιχειρήσεων – AthensMBA - που συνδιοργανώνεται από το ΕΜΠ και το ΟΠΑ.

Ο Β. Γαλάνης από το 2001 εργαζόταν στη ΣΙΔΕΝΟΡ ως Υπεύθυνος Προϊόντων και Πωλήσεων σε διάφορα προϊόντα.

Πριν μετακινηθεί στη Σωληνουργεία Κορίνθου κατείχε τη θέση του Διευθυντή Μάρκετινγκ από το 2008 και Υπεύθυνου Προϊόντων Λαμαρινών θερμής έλασης από το 2010.

**Mr Dimitrios Triantafyllopoulos, Project Director at METKA (EPC Business Unit, MYTILINEOS S.A.)**



Mr Triantafyllopoulos is a distinguished professional in the Energy EPC arena and has held several positions in the past years at leading EPC companies in the fields of site management, procurement and project management, gaining extensive experience in the energy sector.

Worked at General Electric (GE) as Country Manager for GE Power Services, responsible for managing the local portfolio servicing all major energy producers. Currently he is the Projects Director at METKA (EPC Business Unit of MYTILINEOS S.A.), responsible for the business development and implementation of projects related to off grid solutions, energy efficiency, hybrid systems, new & clean technologies and energy management.

**Καραβασίλης Βασίλης**  
**Sales Director, Adaptit S.A.**



Ο Βασίλης Καραβασίλης είναι υπεύθυνος για την επίτευξη των εμπορικών στόχων της ADAPTIT, τη διαχείριση σχέσεων με τους πελάτες και τους συνεργάτες, τη δημιουργία νέων επιχειρηματικών ευκαιριών και την αναζήτηση ευκαιριών σε αναδυόμενες τεχνολογίες. Έχει πάνω από 15 χρόνια εμπειρίας με μεγάλες εταιρείες που υλοποιούν επιτυχημένα έργα στο τομέα των τηλεπικοινωνιών.”

**Μαλάκης, Θωμάς, MBA, MSc, BEng, Dipl.**  
**Διευθυντής Πωλήσεων Εξωτερικού**



Ο Θωμάς Μαλάκης είναι Διπλωματούχος Μηχανολόγος Μηχανικός με μεταπτυχιακό τίτλο στις σύγχρονες μεθόδους ανάλυσης και σχεδιασμού παραγωγής στη βιομηχανία με τη χρήση προσομοίωσης, καθώς επίσης και κάτοχος μεταπτυχιακού τίτλου MBA από το Alba Graduate Business School.

Κατά τη διάρκεια της επαγγελματικής του θητείας μέχρι τώρα, έχει διατελέσει διευθυντής πωλήσεων Ελλάδας της πολυεθνικής εταιρίας AAF International, καθώς επίσης και υπεύθυνος ανάπτυξης νέων αγορών (περιοχή EMEA) της συγκεκριμένης εταιρίας.

Από το 2015 βρίσκεται στο δυναμικό της ΣΙΔΕΝΟΡ Α.Ε., η οποία αποτελεί μέρος του κλάδου χάλυβα του ομίλου ΒΙΟΧΑΛΚΟ και είναι από τους μεγαλύτερους παραγωγούς χάλυβα στη Νοτιοανατολική Ευρώπη. Στην εταιρία κατέχει τη θέση του Διευθυντή Πωλήσεων Εξωτερικού (αγορές spot) για το σύνολο προϊόντων της εταιρίας, έχοντας επιτύχει να τοποθετήσει ή να βελτιώσει τη θέση της εταιρίας σε αγορές όπως ο Λίβανος, η Αίγυπτος, η Σ. Αραβία, το Ισραήλ, η Αλγερία και πρόσφατα το Έκουαδόρ, το Μαρόκο, η Βολιβία και το Μεξικό.

Τον ελεύθερο χρόνο που του αφήνουν οι δύο γιοί του, τον ξοδεύει παίζοντας μπάσκετ και παρακολουθώντας αγώνες αυτοκινήτου, που αποτελεί και τη παιδική του τρέλα!

**Σπίγκος Γιώργος**

**International Sales Manager, Όμιλος Φαρμακευτικών Εταιρειών Τσέτη**



Ο κ. Γιώργος Σπίγκος είναι ο Διευθυντής Διεθνών Πωλήσεων του Ομίλου Φαρμακευτικών Εταιρειών Τσέτη (ΟΦΕΤ). Έχει πολυετή εμπειρία στις πωλήσεις φαρμακευτικών προϊόντων. Έχει σπουδάσει Οικονομικά στο Πανεπιστήμιο Πειραιώς. Ομιλεί Αγγλικά και Ιταλικά



**Τσομώκος Δημήτρης**  
**Διευθύνων Σύμβουλος, SABO S.A.**



Ο Διευθύνων Σύμβουλος της SABO A.B.E.E. για την Λατινική Αμερική, κ. Δημήτρης Τσομώκος γεννήθηκε το 1973. Έχει πτυχίο Χημικού, MBA στη Στρατηγική Διοίκηση και MSc στην Εφαρμοσμένη Οικονομία με έμφαση στις Στρατηγικές Αποφάσεις. Εργάστηκε για 4 χρόνια στην εταιρεία ΜΟΡΝΟΣ Α.Ε. ως Διευθυντής Παραγωγής και από το 2004 είναι μέλος της ομάδας της SABO. Ξεκίνησε ως Διευθυντής στο Τεχνικό Τμήμα και το 2009 ανέλαβε Αναπληρωτής Διευθύνων Σύμβουλος, αναλαμβάνοντας την ευθύνη για το σχεδιασμό και την εφαρμογή των πολιτικών και προγραμμάτων της εταιρείας και την εποπτεία των παραγωγικών δραστηριοτήτων και του marketing, των συστημάτων εφαρμογής, της οικονομικής διαχείρισης και των ανθρώπινων πόρων. Από το 2017, έχει αναλάβει να επεκτείνει την αγορά της Λατινικής

Αμερικής ως Διευθύνων Σύμβουλος Λατινικής Αμερικής.